

Tablero Equipos de Ventas

AGOSTO 2022

MANUAL DE USUARIO

bintelligenz

Tablero Equipos de Ventas – Manual de Usuario

Índice

<i>Tablero Equipos de Ventas – Manual de Usuario</i>	2
<i>Tablero Equipos de Ventas</i>	3
<i>Inicio - KPIs</i>	4
<i>Inicio</i>	5
<i>ABC de Vendedores – KPI's</i>	6
<i>ABC de Vendedores</i>	7
<i>ABC de Vendedores</i>	8
<i>Performance Vendedores</i>	9
<i>Detalle de Vendedores</i>	10

Tablero Equipos de Ventas

El Tablero de **Equipos de Ventas**, está compuesto por distintas páginas. Cada una de ellas tiene una estructura similar, para facilitar su navegación y análisis. En todas encontrarás en el extremo superior el menú de navegación, para navegar entre las distintas páginas del tablero.



A continuación, revisaremos las distintas páginas del Tablero de Equipos de Ventas, todas sus visualizaciones y funcionalidades.

Inicio - KPIs

La mayoría de las páginas tiene un recuadro con los KPIs principales (Key Performance Indicators). En el mismo se incluye una selección de los indicadores más relevantes vinculados a las visualizaciones de la página.

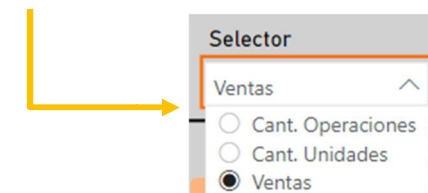
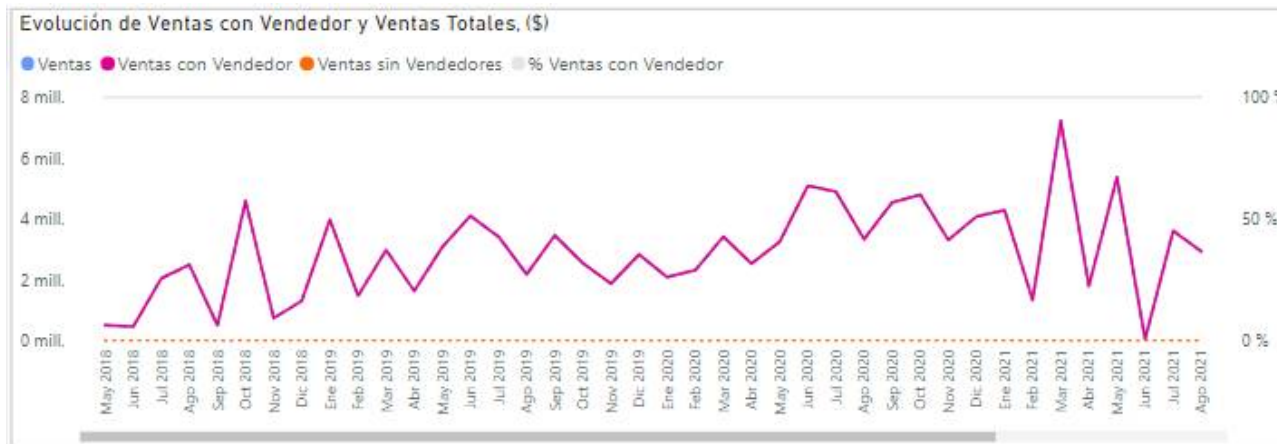
KPIs principales	
al 31/Dec/21	
\$ 40.165.397	Ventas
100,00 %	% Ventas con Vendedor
\$ 40.165.397	Ventas con Vendedor
\$43.623.435	Ventas c/ Vend. Per. Ant.
-7,93 %	% Dif. Vtas c/ Vend.
123.183	Cant. Unidades c/ Vend.
131.799	Cant. Un. c/ Vend. Per. Ant.
-6,54 %	% Dif cant periodo anterior
23.373	Cant. Operaciones c/ Vend.
14.188	Cant. Oper. c/ Vend. Per. Ant.
64,74 %	% Dif. Cant. Oper. c/ Vend.

- Importe total de las Ventas durante el período seleccionado. (Incluye todos los tipos de factura). (a)
- Porcentaje de Ventas durante el período seleccionado que tienen un Vendedor asociado. (b / a).
Nota: si has seleccionado 2021, el periodo anterior seria 2020; si has seleccionado Dic-21 el periodo anterior será Nov-21.
- Importe total de las Ventas que tienen un Vendedor asociado durante el período seleccionado. (b)
- Importe total de las Ventas que tienen un Vendedor asociado, durante el periodo anterior al seleccionado. (c)
- Porcentaje de diferencia entre las Ventas con vendedor asociado, del periodo seleccionado con respecto al período anterior (b - c / c)
- Cantidad de Unidades vendidas durante período seleccionado que tienen un vendedor asociado. (d)
- Cantidad de Unidades vendidas que tienen un Vendedor asociado del periodo anterior al seleccionado. (e)
- Porcentaje de diferencia entre la cantidad de Unidades vendidas con vendedor asociado del periodo seleccionado con respecto al período anterior (d - e / e)
- Cantidad de Operaciones realizadas que tienen un Vendedor asociado durante período seleccionado. (f)
- Cantidad de Operaciones realizadas que tienen un Vendedor asociado durante el periodo anterior al seleccionado. (g)
- Porcentaje de diferencia entre la cantidad de Operaciones realizadas con Vendedor asociado, del periodo seleccionado con respecto al período anterior (f - g / g)

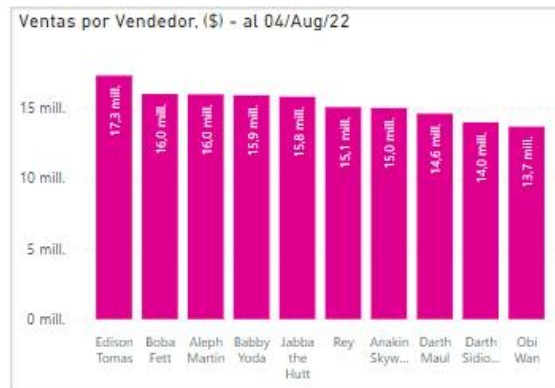
Inicio

Evolución de Ventas con Vendedor y Ventas Totales: Gráfico de líneas que muestra la evolución en el tiempo de las Ventas, segmentadas por Ventas totales, Ventas con y sin Vendedor asociado, en función del selector de ventas elegido.

Todas las visualizaciones de esta página se modificarán según sea el Selector que hayas elegido (Ventas en \$, en Unidades, o en Operaciones o Tickets).



Ventas por Vendedor: Gráfico de barras que muestra el ranking de tus Vendedores en función del indicador de Ventas seleccionado.



Ventas por Geografía: Gráfico de barras apiladas horizontales que muestra la distribución geográfica de las Ventas con y sin Vendedor (para el Selector seleccionado). Si haces Drill Down, te llevará al siguiente nivel de detalle de geografía.

ABC de Vendedores – KPI's



KPIs principales	
al 31/Dec/21	
\$ 40.165.397	Importe total de las Ventas
100,00 %	% Ventas con Vendedor
4	Cant. Vendedores A
4	Cant. Vendedores B
2	Cant. Vendedores C
(En blanco)	Cant. Vend. sin Ventas
17.867.307	Importe de Ventas correspondiente a los Vendedores A
6,14 %	% Dif. Per. Ant Vend. A
15.355.433	Importe de Ventas correspondiente a los Vendedores B
-13,98 %	% Dif. Per. Ant Vend. B
\$ 6.942.657	Importe de Ventas correspondiente a los Vendedores C
-22,34 %	% Dif. Per. Ant Vend. C

- *Importe total de las Ventas durante el período seleccionado. (Incluye todos los tipos de factura). (a)*
- *Porcentaje de Ventas durante el período seleccionado que tienen un Vendedor asociado. (b / a).
Nota: si has seleccionado 2021, el período anterior sería 2020; si has seleccionado Dic-21 el periodo anterior será Nov-21.*
- *Cantidad de Vendedores, clasificados como "A" durante el período seleccionado utilizando el Análisis ABC.*
- *Cantidad de Vendedores, clasificados como "B" durante el período seleccionado utilizando el Análisis ABC.*
- *Cantidad de Vendedores, clasificados como "C" durante el período seleccionado utilizando el Análisis ABC.*
- *Cantidad de Vendedores, que no registraron Ventas durante el periodo seleccionado.*
- *Importe de Ventas correspondiente a los Vendedores, clasificados como "A".*
- *Porcentaje de Variación de las Ventas de los vendedores clasificados como "A" durante el período seleccionado, con respecto del periodo anterior.*
- *Importe de Ventas correspondiente a los Vendedores, clasificados como "B".*
- *Porcentaje de Variación de las Ventas de los vendedores clasificados como "B" durante el período seleccionado, con respecto del período anterior.*
- *Importe de Ventas correspondiente a los Vendedores, clasificados como "C".*
- *Porcentaje de Variación de las Ventas de los vendedores clasificados como "C" durante el período seleccionado, con respecto el período anterior.*

ABC de Vendedores

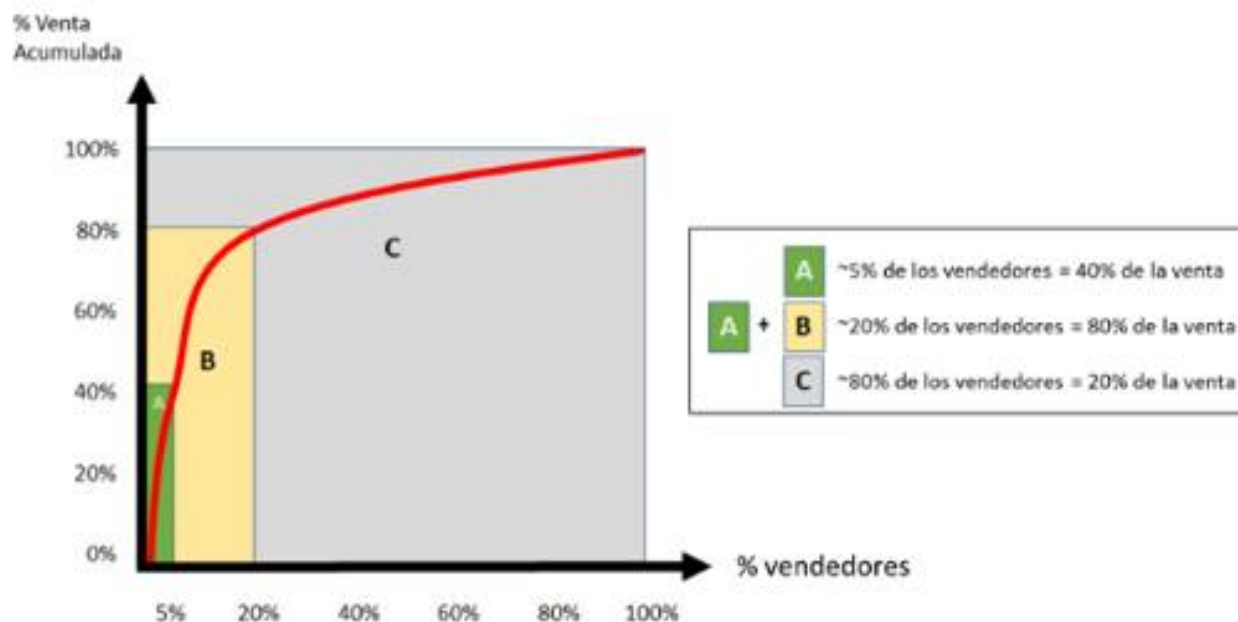
Haciendo mouse-over sobre el ícono  del título de esta página, podrás ver una explicación del Análisis ABC.

El Análisis ABC segmenta sus Vendedores según su nivel de ventas durante los últimos 365 días a partir de la última fecha de facturación. Se clasifican como "A" los vendedores, empezando por el de mayor venta, que llegan a una venta acumulada del 40% del total de la facturación. Se clasifican luego como "B" los vendedores que acumulan el siguiente 40% de la venta. Finalmente se clasifican como "C" los vendedores restantes.

Por el principio de Pareto, normalmente los vendedores "A" representan un 5% del total de vendedores que tiene la empresa (y el 40% de la venta), los vendedores "B" representan un 15% del total de vendedores (y otro 40% del total Ventas), mientras que los vendedores "C" representan casi el 80%, pero acumulan en conjunto aproximadamente menos del 20% de la Venta total.

Este Análisis ABC busca poner foco en aquellos vendedores realmente preponderantes en la facturación total, con el fin de asegurarse que los más importantes "A" y "B" tengan una gestión prioritaria.

Utilizando el principio de Pareto, se clasifican los vendedores según su nivel de venta (considerando los últimos 365 días a partir de la última fecha de factura). En donde el **80% de la venta se justifica por el 20% de los vendedores (A y B)**, mientras que el **20% restante de la venta corresponde a vendedores C**.

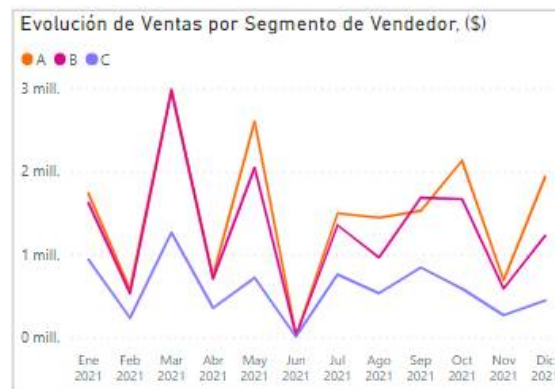


Se consideran únicamente las ventas que tienen un vendedor asociado (Ventas con Vendedor)

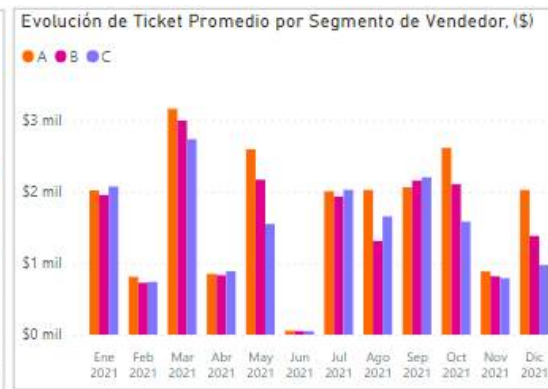
ABC de Vendedores



Evolución de Ventas por Segmento de Vendedor (\$) Gráfico de líneas horizontales, que muestra la evolución en el tiempo de las Ventas con vendedor asociado por Clasificación ABC, en función del selector de ventas elegido.



Evolución Ticket Promedio por Segmento de Vendedor: Gráfico de barras que muestra la evolución en el tiempo (apertura mensual por default) del Ticket Promedio, por segmento de vendedor (ABC), en función del selector de ventas elegido.



Detalle de Ventas por Segmento de Vendedor:

Matriz de doble entrada con detalle de Ventas (filas) y Vendedores agrupados por segmento ABC (columnas), indicando el importe y cantidad de unidades vendidas, cantidad de operaciones y ticket promedio, durante el período seleccionado.

Segm. Vendedores	Ventas con Vendedor	Cant. Unidades c/ Vend.	Cant. Operaciones c/ Vend.	Ticket Promedio Vendedor
A	\$ 17.867.307	53.778	9.512	\$1.87
Aleph Martin	\$ 4.413.312	13.397	2.420	\$1.82
Babby Yoda	\$ 4.935.721	14.973	2.444	\$2.02
Bobba Fett	\$ 4.231.914	13.556	2.322	\$1.82
Jabba the Hutt	\$ 4.286.360	11.852	2.326	\$1.84
B	\$ 15.355.433	48.762	9.327	\$1.64
Darth Maul	\$ 3.703.817	12.112	2.263	\$1.63
Edison Tomas	\$ 4.246.598	12.789	2.409	\$1.76
Obi Wan	\$ 3.679.371	12.000	2.349	\$1.56
Rev	\$ 3.725.647	11.861	2.306	\$1.61
C	\$ 6.942.657	20.643	4.534	\$1.53
Anakin Skywalker	\$ 3.406.160	10.469	2.309	\$1.47
Darth Sidious	\$ 3.536.497	10.174	2.225	\$1.58
Total	\$ 40.165.397	123.183	23.373	\$1.71



Ventas con Vendedor por Segmento ABC y Categoría de Producto:

Gráfico de barras apiladas verticales, que muestra las Ventas con Vendedor asociado, segmentados por clasificación ABC, para las Categorías de Producto. La visualización, se modificará según sea el Selector y Atributo que hayas elegido.

Performance Vendedores

Ventas con Vendedor Por Local y Segmento ABC: Gráfico de barras horizontales apiladas que detalla las Ventas por Segmento ABC, agrupadas por Local.



Ventas con Vendedor por Segmento Cliente y Segmento ABC: Gráfico de barras horizontales apiladas que detalla las ventas por Segmento ABC, agrupadas por Segmento de Cliente.



Ventas con Vendedor por Categoría de Producto y Segmento ABC: Gráfico de barras horizontales apiladas que detalla las ventas por Segmento ABC, agrupadas por Categoría de Producto.



Detalle de Ventas por Vendedor y Segmento_Cliente_Tx. (Cant. Unidades) - al 31/Dec/21

Segmento_Cliente_Tx

ABC	A					B					C			Total
Segmento_Cliente_Tx	Aleph Martin	Bobby Yoda	Boba Fett	Jabba the Hutt	Total	Darth Maul	Edison Tomas	Obi Wan	Rey	Total	Anakin Skywalker	Darth Sidious	Total	Total
Corporativo	4.018	4.657	3.789	2.961	15.425	4.625	3.681	3.610	3.977	15.893	3.559	3.047	6.606	37.924
Gamers	3.478	4.713	3.580	4.726	16.569	3.449	4.483	3.679	3.460	15.071	2.864	2.932	5.796	37.436
Multinacional	5.013	4.263	4.576	3.230	17.101	3.397	3.821	3.746	3.579	14.543	3.498	3.290	6.788	38.432
No Informado	869	1.270	1.611	933	4.683	641	804	965	845	3.255	546	905	1.451	9.389
Total	13.397	14.973	13.556	11.852	53.778	12.112	12.789	12.000	11.861	48.762	10.469	10.174	20.643	123.183

Detalle de Ventas por Vendedor y Segmento de Cliente: Matriz que detalla las Ventas por Vendedor agrupadas por Segmento ABC (columnas), y por Segmento de Cliente (filas, en función del atributo seleccionado en la parte superior derecha).

El formato condicional de color resalta visualmente cuáles fueron los vendedores que más vendieron en cada segmento en color verde, a medida que los importes de ventas disminuyen, el color se va degradando hacia rosado.

Detalle de Vendedores

Inicio
ABC Vendedores
Performance Vend.
Detalle

En Detalle de Vendedores encontrarás una tabla con un listado de todas tus operaciones de venta (o facturación) para el periodo seleccionado. El mismo contiene el detalle de tu facturación a nivel factura. En la tabla encontrarás los datos de Nro. De Legajo y nombre del representante de venta, Importe de ventas, Cantidad de Unidades, Cantidad de Operaciones del periodo seleccionado y del periodo anterior al seleccionado, cada uno con el respectivo porcentaje de variación. Ganancia Bruta, Margen Bruto y datos de los Vendedores, entre otros. Esta información, la podrás exportar a Excel, para mayor análisis y manipulación de los datos.

Podrás ver el listado a nivel de Vendedores, haciendo click en "Vendedores", o verlo detallado a nivel de Productos haciendo click en "Nivel Producto".

Borrar todos los filtros

													Vendedores	Nivel Factura	Nivel Producto
Rep. Venta Legajo Nu	Rep. Venta Nombre Tx	Ventas	Ventas Per. Ant	Variación	Cant. Unidades	Cant. Un. Per. Ant	Variación Un.	Cant. Operaciones	Cant. Op. Per. Ant	Variación Op.	Ganancia Bruta Total	%			
11009	Aleph Martin	\$ 4.413.312	\$4.194.736	▲ 5,21 %	13.397	12.885	▲ 3,97 %	2.420	1.534	▲ 57,76 %	\$1.333.628				
11004	Anakin Skywalker	\$ 3.406.160	\$4.413.447	▼ -22,82 %	10.469	13.729	▼ -23,75 %	2.309	1.409	▲ 63,88 %	\$1.106.117				
11005	Babby Yoda	\$ 4.935.721	\$4.100.607	▲ 20,37 %	14.973	12.366	▲ 21,08 %	2.444	1.391	▲ 75,70 %	\$1.448.672				
11003	Boba Fett	\$ 4.231.914	\$4.312.232	▼ -1,86 %	13.556	13.258	▲ 2,25 %	2.322	1.348	▲ 72,26 %	\$1.275.980				
11002	Darth Maul	\$ 3.703.817	\$4.226.491	▼ -12,37 %	12.112	12.329	▼ -1,76 %	2.263	1.406	▲ 60,95 %	\$1.160.758				
11008	Edison Tomas	\$ 4.246.598	\$5.032.710	▼ -15,62 %	12.789	14.270	▼ -10,38 %	2.409	1.443	▲ 66,94 %	\$1.218.718				
11007	Jabba the Hutt	\$ 4.286.360	\$4.226.144	▲ 1,42 %	11.852	12.709	▼ -6,74 %	2.326	1.374	▲ 69,29 %	\$1.277.128				
11000	Darth Sidious	\$ 3.536.497	\$4.526.148	▼ -21,87 %	10.174	13.394	▼ -24,04 %	2.225	1.452	▲ 53,24 %	\$1.089.305				
11001	Obi Wan	\$ 3.679.371	\$4.090.397	▼ -10,05 %	12.000	11.695	▲ 2,61 %	2.349	1.411	▲ 66,48 %	\$1.149.228				
11006	Rey	\$ 3.725.647	\$4.500.523	▼ -17,22 %	11.861	15.164	▼ -21,78 %	2.306	1.420	▲ 62,39 %	\$1.115.210				
Total		\$ 40.165.397	\$43.623.435	▼ -7,93 %	123.183	131.799	▼ -6,54 %	23.373	14.188	▲ 64,74 %	\$12.174.744				

			Vendedores	Nivel Factura	Nivel Producto	
Ganancia Bruta Total	% Margen Bruto Total	Cientes Atendidos	Rep. Venta Email Tx	Rep. Venta Tipo Puesto Tx	Rep. Venta Puesto Tx	Rep. Venta Puesto Descripción Tx
\$10.134.898	70,55 %	3828	AlephMartin@superbikes.com	Administrativo	Gerente General	Gerente General
\$10.393.208	77,00 %	3570	AnakinSkywalker@superbikes.com	Ventas	Vendedor Sr	Vendedor Sr en sucursal
\$9.574.731	66,92 %	3681	BabbyYoda@superbikes.com	Ventas	Vendedor Sr	Vendedor Sr en sucursal
\$10.286.240	71,47 %	3578	BobaFett@superbikes.com	Ventas	Vendedor Jr	Vendedor Jr en sucursal
\$9.804.545	74,63 %	3625	DarthMaul@superbikes.com	Ventas	Vendedor Jr	Vendedor Jr en sucursal
\$11.490.955	73,80 %	3729	EdisonTomas@superbikes.com	Administrativo	Gerente Adm y Fin	Gerente de Administracion y Finanzas
\$10.096.307	71,02 %	3603	JabbatheHutt@superbikes.com	Ventas	Vendedor Jr	Vendedor Jr en sucursal
\$9.366.331	74,47 %	3595	KyloRen@superbikes.com	Ventas	Vendedor Jr	Vendedor Jr en sucursal
\$8.953.206	72,77 %	3668	ObiWan@superbikes.com	Ventas	Vendedor Jr	Vendedor Jr en sucursal
\$9.959.883	73,52 %	3730	Rey@superbikes.com	Ventas	Jefe de Ventas	Jefe de Ventas en sucursal
\$100.060.304	72,55 %	19475				